

КОРПОРАТИВНАЯ ПОСТАВКА

Корпоративная версия под своим брендом

Технология ALGO может быть встроена в продукт банка, брокера, фонда или финансовой компании под их процессы и фирменное оформление.

ФОРМАТ

Под брендом клиента

индивидуальный объём

ПРАВА

Коммерческие

по договору

ИНФРАСТРУКТУРА

Отдельная

частная или управляемая нами

Для кого

- для брокеров и финансово-технологических компаний;
- для управляющих компаний и фондовых платформ;
- для региональных коммерческих партнёров;
- для компаний, которые хотят встроить модули ALGO в собственный клиентский сервис.

Что можно настроить под клиента

- собственный внешний вид и путь пользователя
- свой каталог стратегий
- права сотрудников и клиентов
- подключения к нужным площадкам
- отдельное размещение системы
- отчётность и журнал действий
- право коммерческого распространения по договору

Что контролирует архитектура

- кто имеет доступ к системе
- какая версия программы используется
- какие данные и настройки синхронизируются
- удалённое управление только в пределах заданного риска
- торговые ключи могут оставаться у клиента
- проверка состава программных компонентов
- защита паролей и ключей

Важно Веб-портал, корпоративный вход, облачный центр управления и другие крупные модули нужно продавать как готовую функцию только после подтверждения их фактической готовности. До этого - как отдельный пилот или проект внедрения.

Как проходит корпоративное внедрение

01	02	03	04	05
Разобрать задачу клиенты, рынки, права и требования	Спроектировать где работают данные, ИИ и торговые модули	Проверить подключения, тестовый режим и ограничения риска	Развернуть частно, смешанно или на наших мощностях	Сопровождать обновления, журналирование и поддержка

Коммерческая схема

- фиксированная лицензия или поэтапная оплата внедрения;
- регулярная плата за поддержку и инфраструктуру;
- оплата ИИ по объёму использования;
- индивидуальная доля от продаж или выручки при необходимости;
- юридические условия и раскрытие рисков зависят от страны работы клиента.

Как правильно позиционировать продукт

Корпоративная версия продаёт не обещание прибыли, а технологию: понятный исходный код, воспроизводимые проверки, отдельный слой исполнения сделок, независимый контроль риска и возможность разместить систему внутри инфраструктуры клиента.

Это технологическое программное обеспечение, а не инвестиционная рекомендация. Доходность не гарантируется. Торговля связана с риском.