

КОММЕРЧЕСКАЯ РАМКА

Цены и партнёрская схема

Рабочие ориентиры для частных клиентов, профессиональных компаний, ИИ, серверов и партнёров.

Продукт	Рабочий ориентир	Как оплачивается
Одна стратегия	от \$2,500	разовая личная лицензия
Набор из 15 стратегий	\$25,000	разовая покупка полного пакета
Техническая поддержка	\$300 / месяц	по желанию
ИИ ALGO	по объёму использования	регулярная плата
Облачный сервер	по мощности сервера	регулярная плата
Закрытые модули для бизнеса	индивидуально	лицензия + внедрение + поддержка
Корпоративная версия под брендом клиента	индивидуально	объём проекта + инфраструктура + права

Примечание по цене В старых проектных материалах встречались разные цены одной лицензии: около \$1,500 и около \$2,500. В этом наборе используется рабочая стартовая формула «от \$2,500» до утверждения окончательного прайс-листа.

Партнёрская программа

Модель	Вознаграждение	Условие
Рекомендующий партнёр	20%	без обязательного депозита
Полноценный коммерческий филиал	35%	депозит 20,000; валюта и детали только по договору

Что важно не смешивать в предложении

Разные продукты - разные права и платежи

- личная лицензия и коммерческое право перепродажи - это разные вещи;
- массовые стратегии и закрытые профессиональные модули - разные категории;
- оплата ИИ и оплата вычислительного сервера - разные услуги;
- лицензия на программу не равна инвестиционному продукту или управлению деньгами;
- анализ торговых расходов - это отдельная задача, а постепенное усреднение позиции называется умным накоплением.

От чего зависит цена для бизнеса

- сколько стратегий и пользователей нужно;
- сколько торговых счетов и площадок подключается;
- где будет работать система - у клиента или на наших серверах;
- как много будет использоваться ИИ;
- какой уровень технической поддержки требуется;
- нужен ли продукт под брендом клиента;
- сколько интеграций, проверок безопасности и индивидуальных доработок требуется.

Юридическое пояснение

Все цены здесь - рабочие коммерческие ориентиры, а не публичное обещание продать по фиксированной цене. Итоговая сумма, налоги, права на изменение и распространение программы, поддержка, доля партнёра и другие условия закрепляются отдельным договором и зависят от страны работы.

Это технологическое программное обеспечение, а не инвестиционная рекомендация. Доходность не гарантируется. Торговля связана с риском.