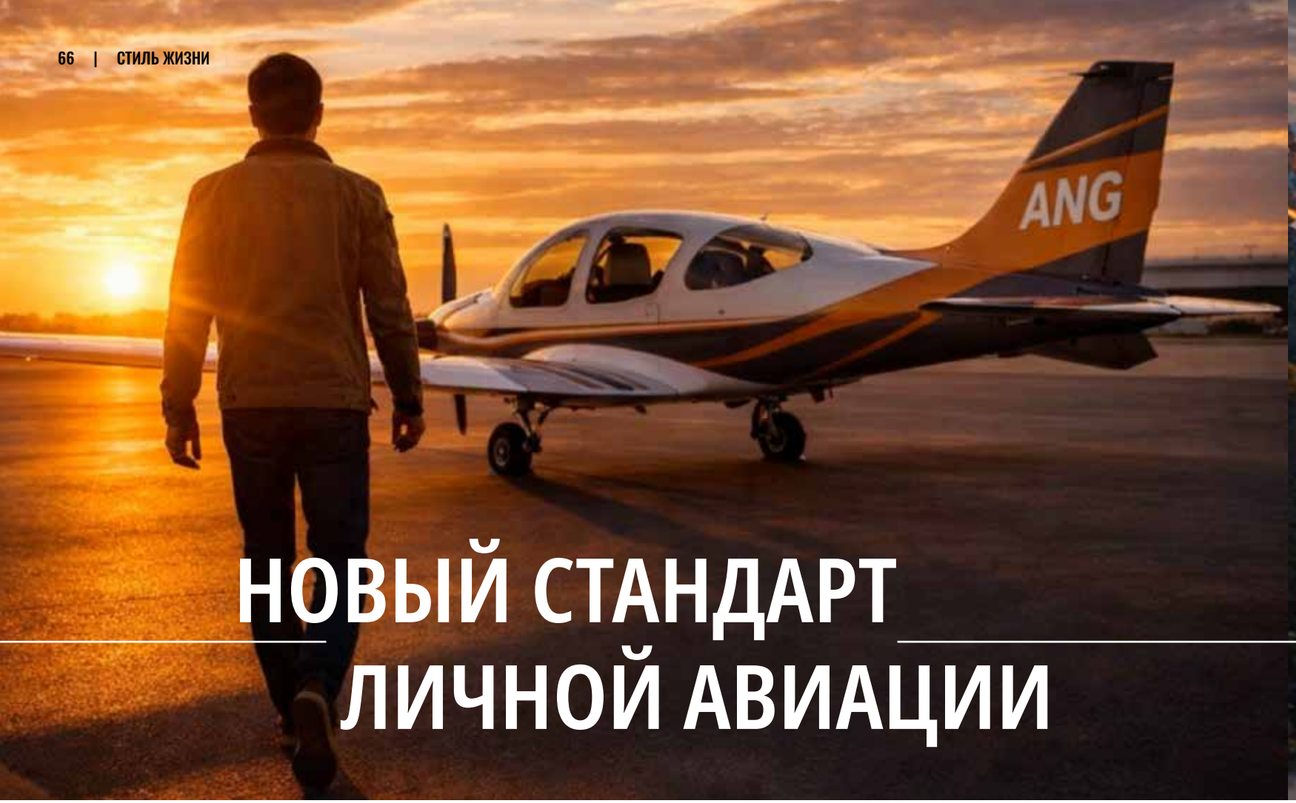


НОВЫЙ СТАНДАРТ ЛИЧНОЙ АВИАЦИИ



Crown Aero Group возвращает предпринимателям контроль над временем. В комплекте с самолетом ANG они получают не только статус, но и сервис, и прозрачную экономику. Джет становится инструментом деловой мобильности.

— Почему сегодня растёт интерес к персональным самолётам?
— Для многих предпринимателей главный ограниченный ресурс — время. Даже короткая деловая поездка нередко превращается в целый день ожидания, пересадок и перемещений между аэропортами. Личный самолёт не отменяет авиационных правил и погодных ограничений, но позволяет выстраивать график вокруг собственных задач, а не расписания перевозчика.

На Кипре этот вопрос особенно актуален. Остров расположен на пересечении деловых направлений Восточного Средиземноморья. Для людей, работающих с несколькими странами, мобильность имеет вполне измеримую ценность: быстрее встречаться с партнёрами, посещать объекты, распределять рабочее время.

Собственная авиация особенно привлекательна для людей, которым важно сочетать работу и личную жизнь. Возможность провести деловую встречу и затем вернуться к семье — не абстрактная роскошь, а конкретное изменение качества времени.

— Почему вы делаете акцент на профессиональном сопровождении?
— Покупка воздушного судна существенно отличается от приобретения автомобиля. Клиенту необходимо заранее понимать юридические и технические вопросы: регистрацию, страхование, подготовку пилота, хранение, техническое обслуживание, доступность топлива, планирование маршрутов. Если оставить человека один на один с этими задачами, впечатление от владения может оказаться совершенно другим, чем ожидалось.

Частная авиация меняется. Вместо сложной и дорогой модели, доступной немногим, формируется рынок современных лёгких самолётов, способных решать повседневные задачи бизнеса и семьи. ANG предлагает владельцу больше самостоятельности, технологичности и свободы в выборе маршрутов.

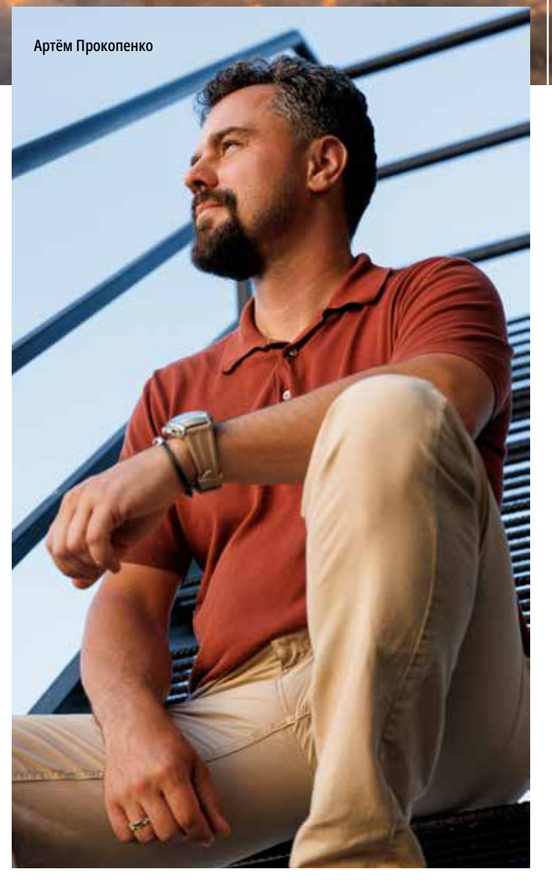
— Какую идею ANG предлагает рынку?
— Мы хотим изменить само восприятие частного самолёта. ANG — это не уменьшенная копия бизнес-джета и не дорогая игрушка выходного дня. Это современное воздушное судно для владельца, который ценит эффективность, личный комфорт и осознанные расходы. Решение о покупке должно приниматься на основе реальных маршрутов, задач, навыков пилота и бюджета.

Crown Aero Group стремится объединить консультацию, подбор комплектации, сопровождение заказа и взаимодействие с профильными специалистами. Мы обсуждаем с покупателем не только желаемый цвет самолёта, но и будущие сценарии эксплуатации, годовой налёт, аэродромную инфраструктуру и потребность в обучении. Такой подход помогает сделать решение более взвешенным. Клиент получает представление не только о цене приобретения, но и о том, что потребуется для полноценного владения. Наша цель — чтобы владелец ANG получал удовольствие от полётов, понимая при этом все аспекты эксплуатации и безопасности.

— Кому ANG подходит прежде всего?
— Предпринимателям, владельцам бизнеса, частным пилотам и семьям, для которых свобода передвижения имеет практическую ценность. Наконец, группе людей, которые хотят купить свой ANG на четверых-шестерых — сегодня это абсолютно рабочая схема. Благодаря нашему приложению владение и эксплуатация самолёта несколькими собственниками стала очень простой и прозрачной.

— Насколько в дороге важен комфорт?
— Комфорт не ограничивается отделкой салона. Важно упомянуть новую систему Garmin с полноценным автопилотом и систему антитурбулентности. Добавьте хороший обзор, эргономику посадки, доступность информации на дисплеях, низкий уровень шума и эргономику пространства. Все детали становятся частью общей безопасности и качества путешествия.

— Что можно сказать о безопасности?
— Это самый важный аспект при выборе самолёта. У нас, как и у флагманов рынка, абсолютно одинаковый ГОСТ по безопасности, включая парашют. Современная авионика, предусмотренные для отдельных конфигураций дополнительные системы безопасности и продуманная аэродинамика расширяют возможности пилота. Однако главный принцип остаётся прежним: безопасный полёт начинается задолго до запуска двигателя — с технического состояния самолёта, оценки погоды, массы и центровки, планирования запасных вариантов.


Артём Прокопенко



— Чем ANG отличается от других самолётов?
— Прежде всего сочетанием современных решений и высоких для лёгкого самолёта характеристик. ANG-01 использует композитную конструкцию, двигатель Rotax 916 iS и цифровую авионику Garmin. Крейсерская скорость до 370 км/ч и дальность до 2 500 км. В салоне предусмотрено пять мест, включая пилота.

Конечно, дальность зависит от топлива, полезной нагрузки, высоты, ветра и резервов. Скорость зависит от режима полёта и условий. Для грамотного покупателя важнее не максимальный показатель в рекламной строке, а характеристики самолёта на его собственных маршрутах.

— Почему вы называете ANG высокопроизводительным самолётом?
— Для пилота, привыкшего к классическим учебным самолётам, переход на более скоростную и технически насыщенную машину требует отдельного внимания. Меняется темп принятия решений, управление энергией, планирование захода, работа с системами и распределение нагрузки в кабине. Поэтому мы считаем специальную переходную подготовку важной частью культуры владения ANG.

— Как вы оцениваете экономику эксплуатации?
— ANG создавался с вниманием к рациональному расходованию ресурсов. Заявленный расход топлива около 28 литров в час интересен в сравнении с рядом более тяжёлых машин. Но топливо — только часть затрат. В полную стоимость часа входят обслуживание, расходные материалы, резервы на ремонт и двигатель, страхование, ангар, сборы и другие расходы.

— Производственные мощности в Польше, а дилерская сеть — глобальная?
— Развитие серийного производства ANG в Польше — стратегический этап, который должен укрепить производственную базу, улучшить организацию поставок и создать условия для дальнейшего масштабирования. И да, мы заинтересованы в сотрудничестве с профессиональными дилерами и региональными представителями по всему миру. Европа — один из ключевых рынков, где особенно высоки требования к качеству, документации и сервисной дисциплине. Особое внимание сегодня уделяем США и странам Южной Америки, где существует развитая культура частной авиации и значительный интерес к практичным решениям для личных перелётов.

— Какие задачи ставятся перед новым проектом в Саудовской Аравии?
— Саудовская Аравия представляет большой интерес как рынок с растущими инвестициями в инфраструктуру, туризм и новые виды мобильности. В перспективе мы планируем создание крупного авиационного хаба и дилерского центра, который сможет стать региональной точкой притяжения для владельцев, потенциальных покупателей и авиационных специалистов.

Мы ищем партнёров, которые готовы работать не только с продажами, но и с долгосрочными отношениями с клиентами. Для авиационного продукта репутация формируется годами: качество консультации, прозрачность условий, доступность технической информации и организация послепродажного сопровождения важны не меньше самой сделки.

В перспективе региональные партнёры смогут участвовать в демонстрационных мероприятиях, образовательных инициативах, развитии сервисной инфраструктуры и формировании спроса на ANG. Условия сотрудничества обсуждаются индивидуально с учётом местных правил и возможностей.

Мы строим не просто географию продаж. Наша задача — международная сеть людей и компаний, которые разделяют высокие стандарты авиационной и бизнес-культуры.

CROWN AERO GROUP

ЗАПРОСЫ О ДИЛЕРСКОМ СОТРУДНИЧЕСТВЕ:
Crown Aero Group, +357 99 102 991, www.crownaerogroup.com

ANG И CREW ACADEMY: ОБУЧЕНИЕ КАК ЧАСТЬ ВЛАДЕНИЯ

Партнёрство на Кипре объединяет технологичный самолёт и профессиональную авиационную подготовку



— Почему для ANG важно сотрудничество с авиационной школой?
— Потому что самолёт раскрывает свои возможности только в руках подготовленного пилота. Мы хотим, чтобы покупатель воспринимал обучение не как формальность перед первым вылетом, а как естественную часть владения. Именно поэтому сотрудничество с Crew Academy занимает важное место в развитии ANG на Кипре.

Crew Academy — авиационная школа с широкой учебной инфраструктурой и практической ориентацией. Её программы связаны с подготовкой пилотов и авиационных специалистов. Для наших клиентов особенно ценны профессиональная среда, опыт инструкторов и возможность выстроить последовательную программу повышения навыков.

— Чем обучение владельца ANG отличается от базовой подготовки?
— Базовое обучение формирует необходимые фундаментальные навыки: управление воздушным судном, навигацию, радиообмен, принятие решений. Но переход на ANG требует внимания к конкретной машине и её более высоким для сегмента лётным характеристикам. Пилот должен освоить скоростные режимы, управление энергией, работу с современной авионикой и особенности эксплуатационных процедур.

Для владельца, который ранее летал только на типичном учебном самолёте, особенно полезны занятия по планированию заходов, работе в условиях повышенной нагрузки, управлению рисками и нештатным ситуациям. Даже опытным пилотам необходима адаптация к новой технике, поскольку привычки с одного типа самолёта не всегда напрямую переносятся на другой.

— Как основатель Crew Academy оценивает ANG?
— Христос Рафаель изучил самолёт и дал свою независимую характеристику: ANG — лучшее предложение в своём классе. Для нас такая высокая оценка особенно ценна потому, что исходит от человека с 45-летним практическим опытом. Христос сам предложил сделать Crew Academy обучающим хабом для владельцев ANG.

— Каким вы видите результат сотрудничества?
— Мы хотим сформировать сообщество владельцев, для которых высокий уровень пилотирования и культура безопасности станут такой же нормой, как любовь к полётам. И мы уверены, что Христос Рафаель и его команда нам в этом поможет, укрепив доверие к лёгкой авиации, и непосредственно к нашему прекрасному самолёту.







CA CREW ACADEMY

Iacovou Patatsou 19A, Aradippou
+357 24 323288
info@caams.aero
Monday — Friday: 09:00 am - 18:00pm