

Бриф по проекту «Блокчейн самолеты»

Цель

Создать понятное и привлекательное описание для инвесторов, объясняющее, почему инвестирование в размере 30–50 тыс. долларов должно осуществляться через контракт под залоговый токен с уменьшенной суммой (спецпредложение для клиентов).

Аудитория

Инвесторы, заинтересованные в проекте, в первую очередь — текущие клиенты и участники бизнес-клуба.

Что нужно сделать

- Подготовить текстовое описание, объясняющее преимущества инвестирования через контракт под залоговый токен.
- Подчеркнуть специальное предложение для клиентов — уменьшенную сумму вложений.
- Убедиться, что текст понятен, лаконичен и привлекателен.
- Подготовить договоры для маркетмейкеров и клиентов (см. комментарии Metra и Fin Tech).
- Разместить договоры и инструкции на сайте, сделать их доступными по ссылкам для клиентов.
- Предоставить клиентам вводную информацию по работе с контрактами и ссылками.

Тон и стиль

Позитивный, уверенный, с элементами мотивации и доверия. Стиль должен быть профессиональным, но не сухим.

Референсы

- Упоминание о шаблонах договоров, которые будут предоставлены в бизнес-клубе.
- Ссылка на то, что контракты будут доступны на сайте.
- Обращение к юристу для согласования договоров.

Открытые вопросы

- Не уточнено, как именно будет выглядеть текстовое описание для инвесторов — требуется ли визуальная поддержка или только текст?
- Не указаны сроки подготовки и согласования текста с юристами.
- Не ясно, какие именно пути будут разобраны на сайте — требуется уточнение от Fin Tech.
- Не указано, кто будет отвечать за финальную редакцию и согласование текста.