

ТЗ (разработка) — Проект «NOCURU PARTNERS»

Контекст

В переписке участники обсуждают структуру и юридическую модель проекта NOCURU, включая создание российского ООО, участие в программе «Сколково», разделение технологического и алкогольного контуров, а также доработки в интерфейсе админ-панели для партнерской системы. Также затрагиваются вопросы лицензирования и налогового режима.

Задачи

1. Создать российское ООО «НОКУРУ»

- Основные функции: разработка и эксплуатация платформы, работа с винодельнями, цифровая идентификация вина, аналитика и клиентский сервис.
- Учредители: 2 физических лица.
- Уставный капитал: 100 000 ₽ (окончательный размер определяется перед регистрацией).
- *Инициатор: Rustam.*

2. Подготовить проект к участию в программе «Сколково»

- Регистрация ООО необязательно на территории «Сколково».
- После регистрации — подача заявки на статус участника.
- *Инициатор: Rustam.*

3. Определить ОКВЭДы для ООО

- Включить виды деятельности, связанные с IT, разработкой ПО, обработкой данных, научными исследованиями.
- Основной ОКВЭД может быть из класса 72 (научные исследования и разработки).
- *Инициатор: Rustam.*

4. Разработать модель разделения контуров

- Технологический контур: ООО «НОКУРУ» — платформа, Provenance, Wine Valuation Engine.
- Алкогольный контур: отдельные лицензированные партнёры для хранения, продажи и транспортировки.
- *Инициатор: Rustam.*

5. Реализовать Wine Valuation Engine (WVE)

- Центральный элемент платформы.
- Должен учитывать данные: происхождение, лабораторные показатели, условия хранения, экспертные оценки, рыночные данные.
- *Инициатор: Rustam.*

6. Доработать интерфейс админ-панели для партнерской системы

- Добавить кнопку «Подать заявку на партнерство».
- Пользователь заполняет данные и выбирает уровень партнёрства (например, General Limited Partner).
- Заявка направляется в админ-панель для проверки.
- После одобрения — партнёр подписывает оферту и становится участником.
- Добавить статусы: **Ресторан, Винотека**.
- *Инициатор: Rustam.*

7. Уточнить юридические аспекты лицензирования

- Хранение вина требует лицензии.
- Транспортировка не требует отдельной лицензии, но обязательна работа с лицензированными продавцами и использование ЕГАИС.

- *Инициатор: Alejandro.*

Приоритеты

- **Высокий приоритет:**
 - Создание ООО «НОКУРУ».
 - Реализация WVE.
 - Доработка интерфейса админ-панели для партнерской системы.
- **Средний приоритет:**
 - Подготовка к участию в «Сколково».
 - Определение ОКВЭДов.
 - Разделение технологического и алкогольного контуров.
- **Низкий приоритет:**
 - Уточнение налогового режима (УСН или ОСНО + «Сколково»).

Открытые вопросы

1. **Нужно ли использовать УСН или ОСНО + «Сколково»?**
 - Требуется юридическое и бухгалтерское обоснование.
2. **Как оформляются права на IP?**
 - Правообладатель (физическое лицо) передаёт права ООО по лицензионным договорам.
 - Требуется уточнение условий передачи и сроков.
3. **Какие именно ОКВЭДы будут использоваться?**
 - Требуется согласование с юристом и подачей в регистрирующий орган.
4. **Какие именно уровни партнёрства будут доступны?**
 - В переписке упомянут «General Limited Partner», но не указаны другие возможные уровни.
5. **Как будет выглядеть оферта для партнёров?**
 - Требуется разработка шаблона и согласование с юристами.
6. **Какие технические требования к Wine Valuation Engine?**
 - Необходимо уточнить входные данные, алгоритмы, точность оценки.