

T3 (разработка) — Проект «NOCURU PARTNERS»

Контекст

В переписке обсуждается стратегия привлечения ресторанов к сотрудничеству с платформой Nosuru, с акцентом на создание механизмов, которые будут стимулировать рестораны работать с платформой по гуманной марже. Также затрагивается необходимость разработки эксклюзивных соглашений с винодельнями и возможное участие ИИ в автоматизации составления пользовательских соглашений.

Задачи

1. Разработать механизм, который будет стимулировать рестораны сотрудничать с платформой по гуманной марже.

- Механизм должен быть ориентирован на market-pull-стратегию.
- Инициатор: Alejandro.

2. Создать эксклюзивные соглашения с винодельнями на поставку вин, которые будут продаваться только на платформе Nosuru.

- Вина должны быть российскими, эксклюзивными и не продаваться нигде, кроме платформы.
- Срок соглашений — несколько лет вперёд.
- Инициатор: Alejandro.

3. Рассмотреть возможность использования ИИ для автоматической генерации драфтов пользовательских соглашений.

- Инициатор: Alejandro.
- Требуется уточнение: какие именно соглашения и в каком формате.

Приоритеты

- Основной приоритет — разработка стимулирующего механизма для ресторанов и заключение эксклюзивных соглашений с винодельнями.
- Второстепенный приоритет — исследование возможностей ИИ для автоматизации составления соглашений.

Открытые вопросы

- Каким образом будет реализовываться market-pull-стратегия? Требуется детализация.
- Какие именно соглашения планируется автоматизировать с помощью ИИ? Нужно уточнение формата и содержания.
- Какие критерии отбора винодельень для эксклюзивных соглашений?