

ТЗ (разработка) для проекта «CyprusValley Accelerator»

Контекст

Документ составлен на основе файлов, отправленных Elena Stepanova в рабочем чате проекта. В рамках проекта описываются 5 продуктов:

1. **CyprusValley Reputation, PR & Global Visibility**
2. **CyprusValley Global Business Structuring & Market Entry**
3. **CyprusValley Davos Deal Room 2027**
4. **CyprusValley Private Investment Deals**
5. **CyprusValley Secondary Market**

Цель: разработка цифровой инфраструктуры, веб-сайта, CRM, инструментов для продажи и управления продуктами, а также интеграции с партнёрскими системами (Unicorn Events, VC House, Network VC и др.).

Задачи

1. Разработка веб-сайта и цифровой платформы

- Создать англоязычный веб-сайт с разделами для каждого продукта (Product 1–5).
- Включить SEO-оптимизацию, локализацию, поддержку нескольких языков.
- Разработать CRM-систему для ведения лидов, диагностики, маршрутизации и отслеживания клиентов.
- Интеграция с LinkedIn, Google Ads, email-рассылками.

2. Разработка CRM и инструментов диагностики

- Создать форму Business Diagnostic (для всех продуктов), которая определяет стадию клиента и направляет его в нужный трек (Incubator, Accelerator и др.).
- Интеграция с внутренними системами Network VC и Unicorn Events.
- Автоматизация маршрутизации лидов по сегментам (Founders, Family Offices, HNWI и др.).

3. Разработка модулей для продуктов

- **Product 1 (Reputation, PR & Global Visibility):**
 - Разработка календаря мероприятий (Unicorn Events, VC House, Venture Summit).
 - Инструменты для отчётов (ежемесячные отчёты по PR, присутствию, медиа).
 - Управление пакетами (Presence, Authority, Architect).
- **Product 2 (Global Business Structuring & Market Entry):**
 - Разработка модулей: Incubator, Accelerator, Structuring, Relocation, Investor Pitch Prep.
 - Интеграция с Deal Brief и CRM.
- **Product 3 (Davos Deal Room 2027):**
 - Разработка пакетов (Delegate, Principal, Gold, Sponsor).
 - Инструменты для бронирования мест, подготовки к встречам, отчётов.
- **Product 4 (Private Investment Deals):**
 - Разработка Deal Brief, интеграция с NDA и KYC.
 - Инструменты для квалификации инвесторов, отслеживания сделок.
- **Product 5 (Secondary Market):**
 - Разработка Secondary Brief, инструменты для оценки позиций, координации с фондами.
 - Интеграция с Mandate Overflow моделью.

4. Разработка шаблонов и документов

- Создать шаблоны Deal Brief, Secondary Brief, Investor Pitch Prep, Investor Thesis Session.

- Разработать шаблоны для отчётов, пакетов, писем, NDA.

5. Интеграции с партнёрскими системами

- Интеграция с Unicorn Events, VC House, Network VC, Startup Wise.
- Интеграция с лицензированными партнёрами для KYC, транзакций, структурирования.

6. Разработка системы отчётов и аналитики

- Создать дашборды для отслеживания эффективности продуктов.
- Интеграция с Google Analytics, CRM, внутренними системами.

Приоритеты

- **Высокий приоритет:**

- Разработка веб-сайта и CRM.
- Интеграция с партнёрскими системами.
- Разработка шаблонов Deal Brief, Secondary Brief.

- **Средний приоритет:**

- Разработка модулей для продуктов.
- Интеграция с KYC и транзакционной инфраструктурой.

- **Низкий приоритет:**

- Детализация бонусов и дополнительных функций.

Открытые вопросы

1. Какие именно лицензированные партнёры будут использоваться для KYC и транзакций?

- Требуется уточнение у заказчика.

2. Какие именно условия и структура будут использоваться для Mandate Overflow модели?

- Требуется уточнение у Network VC.

3. Какие именно юридические детали будут использоваться для структурирования сделок (например, SAFE-инструменты, условия конвертации)?

- Требуется уточнение у юридического отдела.

4. Какие именно пакеты и цены будут использоваться для продуктов?

- Требуется уточнение у отдела продаж.

5. Какие именно интеграции с партнёрскими системами требуются?

- Требуется уточнение у Network VC, Unicorn Events, VC House.